



## Accueil de loisirs Tzig'âne

En Drôme provençale



**Pascaline et Alain CHAMBART**  
2435 chemin des Junchas  
26460 BOURDEAUX  
tziganerando@orange.fr  
04 75 53 36 94



[www.tziganerando.org](http://www.tziganerando.org)

**Au cœur de la vallée du Roubion, Pascaline, avec l'aide de son mari, accueille sur sa ferme. Gîte, chambre et table d'hôtes, accueil social, camping, tout a été développé autour de son activité principale : la randonnée en âne.**



## LA FERME EN BREF

- Installation en individuelle depuis 1998
- 1 ETP à la ferme
- Ferme en partie en Agriculture Biologique
- 17 hectares, tout en prairies permanentes
- 1 chambre d'hôtes (4 pl.), 1 camping à la ferme (6 empl.), 1 roulotte (4 pl.), 1 gîte pour l'accueil social (enfants - familles), 1 gîte d'étape
- 15 ânes
- 30aine de poules pondeuses. Lapins : 1 mâle et 4 femelles. 5 ruches : tout en auto-consommation et table d'hôtes
- Production de plantes aromatiques (0,5 Ha) vendues brutes ou transformées, en direct

### L'origine du projet

Bonne cavalière et passionnée des chevaux, Pascaline découvre l'âne lors d'une colonie de vacances itinérante avec des enfants. Elle tisse alors des liens avec des personnes de la FNAR (Fédération Nationale Âne et Randonnées) : l'idée germe et mûrit...

Après un Brevet Professionnel Agricole (BPREA) et le suivi d'une formation spécifique (UCAR) équidés et apiculture en 1998, elle quitte Lyon et s'installe dans une ferme à Bourdeaux avec son mari. Rapidement et après quelques aménagements spartiates, ils démarrent l'activité de randonnées en âne, augmentant progressivement au fil des ans le nombre d'ânes qui "travaillent". En parallèle, ils développent la partie "hébergements" de la ferme, une activité complémentaire qui fait sens autour de l'âne.

## ZOOM SUR L'ACTIVITE

Activité asine : 15 ânes sur la ferme dont 1 mâle, 9 femelles et 5 hongres. 13 ânes "travaillent".

Ouverture de Pâques à la Toussaint.

Randonnées en âne sur plusieurs jours (exceptionnellement à la journée).

Les chambres et gîtes servent préférentiellement aux clients qui louent des ânes.

Espace d'accueil sous abri, sellerie, bloc sanitaire, toilettes sèches, bâtiment de stockage du fourrage, bâtiment pour les ânes en hiver.

3 ETP (Pascaline, Alain et un stagiaire) nécessaires pendant les périodes chargées : vacances scolaires et du 10/7 au 25/8.

Clientèle via, dans l'ordre, la FNAR, un site internet, deux agences de voyages (allemande et hollandaise), Accueil Paysan, l'Office du Tourisme.



## TÉMOIGNAGE DE PASCALINE

### Les atouts de l'activité



Le principal, l'âne : "L'âne n'est pas l'animal d'une personne mais d'un groupe, il crée de la cohésion et fédère le groupe autour de lui. Il se monte facilement, porte 40 kg de charge, coopère avec vous et fait le bonheur de tous !"



Des rencontres magnifiques : "Ce que ça provoque chez les randonneurs m'irradie de bonheur ! 20 ans après avoir démarré l'activité, je tremble encore de joie des retours positifs vécus par les familles. Des moments d'une force inoubliable !"



La complémentarité des activités : "L'activité asine s'associe parfaitement avec l'hébergement et la restauration. C'est l'âne qui attire et remplit les hébergements...La ferme s'est construite autour de cette activité."



La randonnée en âne permet l'entretien du patrimoine : "Nous devons maintenir les chemins dégagés pour nos ânes. Malheureusement, en 20 ans d'activité, nous avons perdu environ 40% des chemins de randonnée à cause des propriétaires qui s'octroient ceux-ci et les collectivités locales qui ne veulent pas aller au conflit..."

### Ses recommandations



Y aller progressivement sur le développement de l'activité et donc son nombre d'ânes ! L'activité nécessite beaucoup d'organisation en amont, quand le client arrive, il faut être prêt !

Entre la gestion des hébergements, la préparation des ânes et la table d'hôtes, c'est un travail très soutenu, surtout l'été : penser à s'aménager des temps de pause dans la journée.

Se faire accompagner dans le montage de son projet : la FNAR a été essentielle dans mon installation. Parrainée par l'un de ses membres, je me suis sentie accompagnée et soutenue.

Mieux vaut du bon matériel plus onéreux que de se ruiner la santé ou galérer avec de mauvais équipements.



Soigner son accueil ! Ne pas forcément accepter toutes les demandes de randonnées, surtout les premières années.

Etre à l'écoute de son troupeau et de ses randonneurs, notamment les retours sur les hébergeurs du parcours de randonnée, leur sélection est essentielle !



### L'ACTIVITE EN CHIFFRES

- 120 à 130 groupes accueillis par an (hors rando à la journée)
- Chaque année, environ 450 j de randonnées vendues à 48€/j en moyenne
- Environ 20 000 € de Chiffre d'Affaires /an
- Les charges de fonctionnement :
  - 20 000 € de bâtiment (amorti sur 10 ans)
  - 600€/âne de matériel, 200€/âne pour les clôtures (à renouveler tous les 10 ans)
  - Stagiaire agricole : 700€/an
  - Charges sociales : 2 700€/an
  - Assurances : 575€/an
  - Bureautique (com' incluse) : 670€/an
  - Matériel, petit outillage : 500€/an
  - Eau, Elec., Fuel : 500€/an
  - Charges d'élevage (fourrages, grains, vétérinaire, fermages) : 6 300€/an